

4p-coaching-product-mix

	4p-coaching	4p-mediation	4-p-consulting	4p-training
Product	<ul style="list-style-type: none"> Innovationsmanagement Kreativitätstechniken Produktdiversifikation 	<ul style="list-style-type: none"> Vermittlung zwischen Marketing, Produktion, Vertrieb und Entwicklungsteams (Techniker-Kaufleute) 	<ul style="list-style-type: none"> Customer Experience Management Marketingstrategie Kundenbefragungen (online + interview) 	<ul style="list-style-type: none"> Kundenorientierung im Verkauf
Project	<ul style="list-style-type: none"> Projektleitung mit sozialer Kompetenz und fundierter Methodik 	<ul style="list-style-type: none"> Projektteam-zusammensetzung Projektauftragsklärung 	<ul style="list-style-type: none"> Einführung einer Projektmanagement orientierten Organisation 	<ul style="list-style-type: none"> Projektmanagement Simultrain
Process	<ul style="list-style-type: none"> Learnflow als Weg zur lernenden Organisation Verbesserungen am Arbeitsplatz (KVP) 	<ul style="list-style-type: none"> Kaizen Teams und ihre Umwelt Human orientiertes Business-Process-Reengineering 	<ul style="list-style-type: none"> Kreation von Prozessstrukturen Führungsstrukturen 	<ul style="list-style-type: none"> Führen mit Prozessen
People	<ul style="list-style-type: none"> Tests (BIP, TMS) Leadership Coaching Talentmanagement 	<ul style="list-style-type: none"> Mobbing/Stalking Vertragsdifferenzen im Bereich der Arbeitswelt 	<ul style="list-style-type: none"> Personal- und Organisationsentwicklungskonzepte Diversity-Management 	<ul style="list-style-type: none"> Rollenspiele im Projektmanagement und für KAIZEN